

Guldfieberen breder sig blandt danske investorer

Af Louise Kastberg loka@berlingske.dk



Et stigende antal danskere gør som Joakim von And og fylder pengetanken med guldbarrer og guldmønter, lyder meldingen fra flere forhandlere. Chefstrateg vurderer, at guldpriserne vil fortsætte op i den kommende tid, men hvor god en investering er det ædle metal?

Usikkerhed om den globale økonomi og lave renter har fået mange til at indstille jagten på afkast og søge mod sikker havn, når formuen skal placeres.

Det kan mærkes hos to af landets største forhandlere af investeringsguld, som for tiden langer ekstra mange guldbarrer og guldmønter over disken.

»Vi har lige fået en ordre på guld for en million kroner,« fortæller Christian Klingenberg, direktør i Vitus Guld, der i 2018 omsatte for over 18 millioner kroner investeringsguld.

Det er rekord og næsten en fordobling i forhold til året før, oplyser direktøren, som stiftede Vitus Guld i 2010.

»Juli ser ud til at blive vores hidtil bedste måned, hvad angår salg af guld. Og på nuværende tidspunkt har vi allerede omsat for 13 millioner kroner i 2019. Så afhængigt af, hvad der sker på guldmarkedet, forventer jeg, at vi kommer op over 20 millioner kroner i år,« siger Christian Klingenberg.

I begyndelsen opkøbte firmaet primært guld og sølv fra private danskere, som så en gylden mulighed i at omsætte arvegods, men i dag udgør salg af investeringsguld omkring 30-40 procent af forretningen.

»De første par år steg guldprisen enormt, men da den tog et stort dyk i 2013, så vi et forretningspotentiale i den stigende efterspørgsel på investeringsguld. Og siden Brexit-afstemningen i 2016 har det taget fart. Jeg tror, at det er en tendens, man ser verden over, at flere vender sig mod guldet,« siger han.

Graver det ned i haven

Det er især de schweiziske 100 grams guldbarrer, som både almindelige danskere samt mere formuende privat- og erhvervskunder er interesserede i. De koster i øjeblikket omkring 32.000 kroner hos Vitus Guld.

»Vores kundegruppe er meget bred. Det er typisk folk med penge i banken, som de gerne vil sikre værdien af. Der er også begyndt at komme flere velhavere fra Strandvejen. De har måske været meget eksponeret mod aktier og ønsker nu at sikre formuen frem for at søge afkast. Vi har dog også kunder, som investerer løbende i for eksempel ti gram om måneden for langsomt at opbygge en portefølje,« siger Christian Klingenberg.

De fleste køber guldet via hjemmesiden, men mange foretrækker at afhente det i butikken i Hvidovre eller Aarhus frem for at få det

tilsendt. Og til august udvider Vitus Guld med en butik i Odense.

»Der er selvfølgelig en risiko ved alting. Vi har dog aldrig oplevet, at der er sket noget. Vi har bevidst valgt en lidt anonym placering, så det er ikke lige til at se, hvis en kunde forlader butikken med guld for en halv million kroner i lommen. De fleste opbevarer guldet i en bankboks, hvilket vi anbefaler. Men vi hører også om folk, der graver guldet ned i haven eller får indbygget hemmelige rum i boligen,« fortæller han.

Opbevarer man guldet i hjemmet, er det vigtigt at undersøge, hvordan man er dækket forsikringsmæssigt, understreger Christian Klingenberg.

Har solgt guld for trecifret millionbeløb

Også Tavex Group, der har butikker i otte europæiske lande, oplever en stigende interesse blandt danskerne for at købe guld.

»Jeg kan desværre ikke give de præcise tal, men i 2018 handlede vi guld for et trecifret millionbeløb, hvilket er en stigning på cirka 15 procent i forhold til 2017,« siger Wesley Valdez, ansvarlig for forretningsudvikling og jura i Danmark, hvor Tavex har en butik på Hovedbanegården i København.

År til dato ligger salget nogenlunde på niveau med 2018, men i forlængelse af den prisstigning, der har været på guld de seneste par måneder, forventer han, at Tavex i tredje og fjerde kvartal vil opnå et bedre resultat.

»Vi har været en del af markedet i ti år nu, og man kan mærke, at det ikke længere er så fremmed for danskerne at investere i guld. Der er en generel accept af det. Vores kunder er private investorer. Jeg vil gætte på, at omkring 90 procent er mænd over 35 år, og i snit køber de for cirka 50.000 kroner guld enten i form af guldbarrer eller mønter,« siger Wesley Valdez.

Under finanskrisen steg guldprisen eksplosivt og kom i 2011 over 1.900 dollar pr. troy ounce, som svarer til 31,1 gram. Derefter tog den et stort dyk, men er altså nu på vej op igen. Alene i år er den steget fra 1.282 i januar til aktuelt 1.414 dollar pr. troy ounce - en stigning på godt ti procent.

Flere begynder at sælge ud

Mens øget appetit på guld har været med til at presse prisen op, er den nu nået et niveau, hvor også flere finder det lukrativt at sælge ud af beholdningen af guldbarrer og mønter.

»Normalt sælger vi mere guld, end vi køber. Men i sidste måned var det faktisk omvendt.



10
er guldprisen steget pr.
troy ounce alene i år

Det skyldes, at guldprisen nu er så høj, at en del af både dem, der har købt på toppen og bunden, begynder at sælge for enten at begrænse deres tab eller tjene på det,« siger Wesley Valdez, som har regnet lidt på tab og gevinst ved investering i guld.

Da prisen opgjort i danske kroner lå højest i 2012, kostede en 100 gram Valcambi-guldbarre eksempelvis 34.379 kroner hos Tavex. Ønsker man at sælge den tilbage til Tavex i dag, vil den kunne indbringe 30.484 - altså et tab på cirka 3.900 kroner. Købte man en guldbarre til 22.830 kroner i 2014, da prisen var lavest, vil man ved salg i dag opnå en gevinst på 7.654 kroner.

»Man skal ikke købe guld for at blive rig, men for aldrig at blive fattig,« understreger Wesley Valdez.

En brandforsikring mod krisetider

Ifølge chefstrateg Ib Fredslund Madsen fra Jyske Bank er den stigende guldpris primært drevet af de rekordlave renter og øget usikkerhed om verdensøkonomien som følge af blandt andet handelskrigen mellem USA og Kina, Brexit og atomkonflikten med Iran.

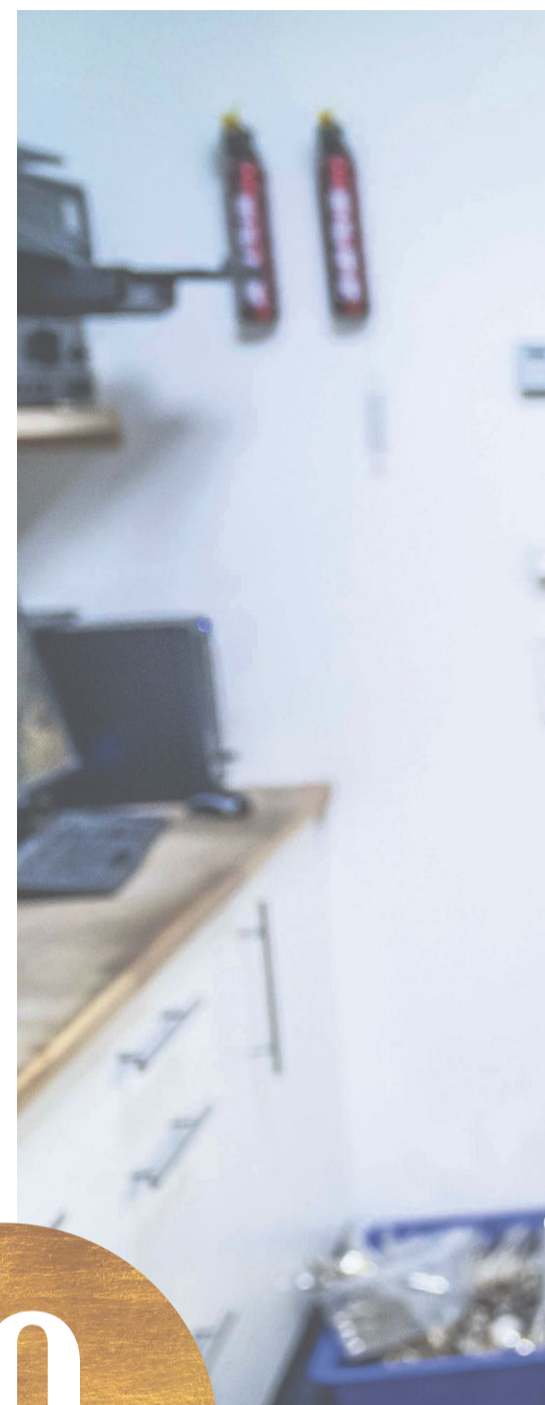
»Det er typisk sådan, at når renterne falder, så stiger prisen på guld. Ser man på renteudsigterne og den globale usikkerhed, taler meget for, at guldprisen kommer til at stige yderligere,« siger han med henvisning til, at centralbankerne varsler nye rentenedsættelser.

Ib Fredslund Madsen betegner guld som et produkt, der »befinder sig på randen af de finansielle markeder«.

»De fleste opbevarer guldet i en bankboks, hvilket vi anbefaler. Men vi hører også om folk, der graver guldet ned i haven.«

CHRISTIAN KLINGENBERG,
DIREKTØR I VITUS GULD

.....





FAKTA

Beregninger af tab og gevinst ved køb af guldbarrer og mønter

Tavex, der blandt andet forhandler investeringsguld, har for Berlingske beregnet nogle eksempler på tab og gevinster ved investering i guldbarrer og guldmønter, afhængigt af om man har købt, da prisen var højest eller lavest opgjort i danske kroner.

Aktuelle salgspriser:

- 100 gr. Valcambi-guldbarre (+4 pct. ifht. spotprisen): 32.009 kr.
- 1 oz Canadian Maple Leaf (+5,5 pct. ifht. spotprisen): 10.099 kr.

Aktuelle købspriser:

- 1 x 100g Valcambi-guldbarre (-0,8 pct. ifht. spotprisen) købes til: 30.484 kr.
- 1 x 1 oz Canadian Maple Leaf guldmønt (+0,22 pct. ifht. spotprisen) købes til: 9.463 kr.

Guld købt i 2012:

Havde du købt, da prisen i danske kroner var på sit højeste i 2012, havde de kostet følgende:

- 100 gr. Valcambi-guldbarre (+4 pct. ifht. spotprisen) havde i 2012 kostet: 34.379 kr.

TAB VED SALG I DAG: 3.895 kr.

- 11 oz Canadian Maple Leaf (+5,5% ifht. spotprisen) havde i 2012 kostet: 10.846 kroner

TAB VED SALG I DAG: 1.384 kr.

Guld købt i 2014:

Havde du købt, da prisen i danske kroner var på sit laveste i 2014, havde de kostet følgende:

- 100 gr. Valcambi-guldbarre (+4 pct. ifht. spotprisen) havde i 2014 kostet: 22.830 kroner

GEVINST VED SALG I DAG: 7.654 kr.

- 1 oz Canadian Maple Leaf (+5,5 pct. ifht. spotprisen) havde i 2014 kostet: 7.203 kr.

GEVINST VED SALG I DAG: 2.260 kr.

Guld købt i 2009:

Havde du købt for ti år siden, havde de kostet følgende:

- 100 gr. Valcambi-guldbarre (+4 pct. ifht. spotprisen) havde i 2009 kostet = 16.260 kroner –

GEVINST VED SALG I DAG: 14.224 kr.

- 1 oz Canadian Maple Leaf (+5,5 pct. ifht. spotprisen) havde i 2009 kostet: 5.130 kr.

GEVINST VED SALG I DAG: 4.333 kr.

Kilde: Tavex, beregninger foretaget på baggrund af spotprisen pr. 25. juli 2018.

»Guld er ikke en del af vores investeringsunivers, så vi anbefaler det ikke direkte. Man skal nok se det som en brandforsikring mod krisetider og sørge for kun at have en lille eksponering mod guld. Jeg vil sige højst omkring fem procent af porteføljen,« siger Ib Fredslund Madsen.

Hvis man går efter guld, anbefaler han, at man sikrer sig, at det er anerkendte produkter eller fonde, man investerer i.

»Umiddelbart vil jeg mene, at man kan få lige så god beskyttelse i statsobligationer,« lyder det fra chefstrategen.

Frygt for markedskollaps

Ifølge investeringsøkonom Per Hansen fra Nordnet er guld en af få råvarer, som over tid har vist sin evne til værdifasthed og inflationsbeskyttelse.

»Guld er normalt enten en beskyttelse mod inflation eller en investering i sikker havn i usikre tider. Inflationsargumentet kan ikke anvendes i en tid med rekordlav inflation. Sikringen af værdier er et mere validt argument. Renterne er historisk lave og aktierne generelt på et meget højt niveau. Og nogen frygter måske et markedskollaps,« siger han.

Ligesom Ib Fredslund Madsen fraråder han, at man placerer for stor en del af sin formue i guld, da det på samme måde som andre råvarer ikke udløser noget selvstændigt afkast.

»For at en investering i guld skal være en guldinvestering, kræver det, at der sker en »bestemt hændelse«, som udløser en prisstigning. Derfor bør en investering i guld fylde mindre og være baseret på en forventning om, at noget sker,« forklarer Per Hansen.

Medmindre man har en forkærlighed for at se og røre ved det ædle metal, kan man også

investere i guld via forskellige handelsplatforme som Nordnet, Saxo Bank, Etoro og Plus500.

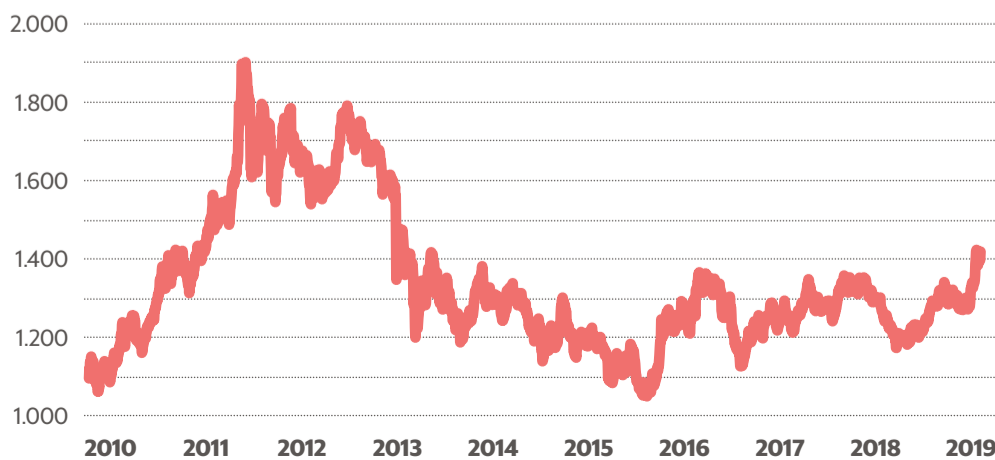
»Investering via børser er nemmest og hurtigst og har lavere omkostninger. Fysisk guld er dyrere, men investorerne er sikkert også uden for »lovens lange skattearm«, og rapportering af en gevinst kan være op til den enkeltes samvittighed i en vis udstrækning,« siger Per Hansen.

Han understreger, at selvom guldprisen er på sit højeste i seks år, er den trods alt ikke steget særlig meget.

»Guld er et spekulativt instrument. Jeg har svært ved at se guldets investeringsattraktion på kort sigt,« siger investeringsøkonomen.

Guldprisen igen på vej op

Dollar pr. troy ounce:



Berlingske Grafik: vega/ Kilde: Macrobond

Christian Klingenberg er direktør i Vitus Guld, som han stiftede i 2010. I begyndelsen var omdrejningspunktet opkøb af guld og sølv fra privatpersoner, men de senere år er salg af investeringsguld blevet en stadig større del af forretningen. Foto: Celina Dahl

